

COMMUNICATIE & SALES TRAINING

Sterker in je sales schoenen met deze 1-op-1 training voor verkopers.

Een op maat gemaakt sales coachingstraject. Verbeter je commerciële vaardigheden en groei zowel persoonlijk als professioneel. Deze 1-op-1 training biedt je begeleiding in een veilige leeromgeving.

VOOR WIE IS DIT PROGRAMMA?

Dit programma is ontwikkeld voor professionals in een commerciële rol die met meer zelfvertrouwen en overtuigingskracht hun producten, diensten én zichzelf willen presenteren. Of je nu beginnend bent in sales of al langer meedraait en wilt bijschaven op impact en effectiviteit: dit programma biedt je nieuwe inzichten en directe toepasbaarheid in de praktijk.

HOE ZIET HET PROGRAMMA ERUIT?

Het programma bestaat uit zes sessies, samen goed voor vijftien uur aan praktijkgerichte training. We starten met een online introductie, gevolgd door een observatiesessie waarin we jouw communicatiestijl analyseren. Daarna volgen drie verdiepende sessies waarin we gericht werken aan jouw professionele ontwikkeling. In de laatste sessie presenteer je jouw inzichten en stellen we samen een concreet actieplan op. Elke sessie bouwt logisch voort op de vorige en zorgt voor directe impact in je dagelijkse werk.

WAT GA JE LEREN?

Je ontwikkelt sterkere communicatie- en salesvaardigheden die direct effect hebben in je gesprekken. Je leert klantrelaties verdiepen, krachtig onderhandelen en omgaan met weerstand. Daarnaast werk je aan een overtuigend persoonlijk merk, gebaseerd op jouw verhaal. Je sluit het programma af met een inspirerende presentatie en een concreet actieplan voor de komende maanden.

WAT LEVERT HET PROGRAMMA JE OP?

Je gaat naar huis met betere communicatievaardigheden, sterkere gespreksvoering en meer zelfvertrouwen in klantgesprekken. Je leert hoe je op een natuurlijke manier kunt overtuigen, hoe je omgaat met bezwaren en hoe je jouw boodschap krachtig overbrengt. De training helpt je om jouw professionele imago te versterken en met meer impact te presteren, zowel intern als extern.



-  • Op afspraak
-  • Rijnhavenkade 8 2404HB Alphen aan den Rijn
-  • 15 uur totaal (6 sessies)
-  • €2500,- excl. BTW
◦ BTW Korting: voor particulieren is dit bedrag incl. BTW

Inschrijven

Wil je je direct inschrijven?
Heb je nog vragen?
<https://potentialactivation.nl/communicatie-sales-training/>

Opleidingsbudget

Heb jij vanuit jouw werkgever beschikking over een opleidingsbudget? Dan kan je dat inzetten. Check of Potential Activation erbij staat in de opleidingsomgeving van jouw organisatie. Je kan je dan gemakkelijk en direct via daar inschrijven.

